



FORMATION EN PRÉSENTIEL

# DÉVELOPPEMENT PERSONNEL

Dernière mise à jour le 19/10/2021.

## OBJECTIF

Apporter les bases pour la prise de parole en public  
Apporter les bases de la négociation client  
Apporter les bases du management

## COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

- Reformulation du besoin
- Management de proximité
- Prise de parole

## PUBLIC CONCERNÉ

Ingénieur pépinière, Ingénieur débutant, Technicien débutant

## MODALITÉS D'ACCÈS

10 jours avant le début de la formation

## MODALITÉS DE DÉROULEMENT DE L'ACTION DE FORMATION

Exposé sur PowerPoint

Tarif

Nous consulter

Réf.

YT-12

Contact

0326739914  
lecampus@vinci-energies.com  
www.lecampusvitry.fr

## PRÉ-REQUIS

- Savoir communiquer en langue française (parler, lire, écrire)

## ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Prendre contact avec Le Campus pour vérifier l'accessibilité

## MÉTHODES ET MOYENS MOBILISÉS

Alternance entre méthode expositive, active et démonstrative.  
Formation au travers de d'outils de présentation numériques



Niveau

**Sans niveau de qualification**



Modalité

**Présentiel**



Effectif par session

**4 mini > 8 maxi**



Durée

**7 heures / 1 jour(s)**



## PROGRAMME

### Communication & management Assurer une bonne intégration dans une équipe projet :

- Ecoute active
- Reformulation
- Expression des besoins

### Aisance relationnelle orientée Client Assurer les premiers rdv clients :

- Préparation
- Confiance en soi, en l'autre
- Expériences ressources
- Justesse de la posture

---

#### INTERVENANT(S)

Formateur-expert, qualifié et suivi selon  
notre processus qualité

---

#### ÉVALUATION

Mise en situation pratique

---

#### ATTRIBUTION FINALE

Attestation de fin de formation